

链接产业 拥抱 AI+

盛业 2024 年平台科技服务收入劲增超 100%，连续 11 年盈利且 7 年派息

北京时间，2025 年 3 月 17 日，盛业控股集团有限公司（股份代号：6069.HK，简称“盛业”或“集团”）发布 2024 年全年业绩。公告显示，2024 年政府工作报告明确指出，要加快发展新质生产力，开展“人工智能+”行动。作为一家“AI+产业供应链”的数智科技公司，盛业积极把握人工智能大模型带来的产业升级机遇，提供全方位的供应链管理解决方案，助力中小微企业获得更多的订单、更高的周转、更好的利润。截至 2024 年 12 月 31 日，盛业实现净利润约 3.91 亿元（人民币，单位下同），同比增长约 37%。

盛业深化产业生态和产业数据链接，强化科技和数据双轮驱动，通过“重交易、轻主体”风控体系和业务模式，帮助中小微企业获取周转资金并实现降本增效。例如，在基建领域，盛业依托智慧工地解决方案和智能招采服务平台，不仅助力基建核心企业提升供应链数字化管理效率，还能获取中小微供应商真实且实时的交易数据，并通过数据分析和智能匹配，协助供应商客户提升招投标效率和获取周转资金。在医药领域，盛业为大型医药流通企业打造供应链流向管理系统，可以帮助客户精准掌握和智能分析药品流通数据和销售趋势，进而协助经销商精准开拓业务和提升进销存管理效率。

截至 2024 年 12 月 31 日，盛业实现主营业务收入及收益约 9.19 亿元。平台累计处理的供应链资产规模超 2,490 亿元，较去年同期增长约 29%。平台链接资金合作方超 160 家，较去年同期增长超 24%。平台累计服务的客户数量超 18,100 家，较去年同期增长超 18%。其中，中小微企业客户数量占比超 96%，且客户留存率超 80%，助力客户年销售规模提升幅度超 60%。

盛业通过平台化、科技化发展战略，依托自主研发的“盛易通云平台”链接产业实体和金融机构，利用大数据分析、大模型推理、AI 智能风控等科技手段实现优质资产与普惠资金精准匹配，并为产业生态中的企业提供营销获客、客户数据分析、进销存管理等增值服务。截至 2024 年 12 月 31 日，平台科技服务收入约 3.47 亿元，同比增长约 104%，营收占比已经从 2023 年的 18% 提升至约 38%，预计 2025 年将进一步提升至 50%，成为集团业绩增长的“源动力”。

盛业自 2013 年成立以来，已连续 11 年保持盈利，累计实现净利润超 23 亿元。同时，盛业计划向全体股东派发每股股息 0.347 元，派息率为 90%。截至目前，盛业已连续 7 年实施高分红政策，累计派息总额达 8 亿元，且已承诺 2025-2026 年度派息率不低于 90%，并考虑在 2025 年度内派发特别股息，继续以真金白银回馈投资者的支持与信赖。基于长期向好的基本面和巨大的发展潜力，盛业获得中信建投和天风证券的首次覆盖，以及中金公司、国投证券等机构的持续跟踪，均给予“买入”或“跑赢大市”评级。

布局新产业新赛道，开拓业务新增长点

盛业在深耕建筑工程、医药医疗、大宗商品等国家支柱行业的同时，积极布局电商、机器人、智算服务等战略性新兴产业，潜在的市场规模合计超 10 万亿元，潜在的客户数量合计超 1,000 万家。

目前，盛业已与中国和东南亚的头部跨境电商平台建立合作关系，助力中国制造“走向世界”，实现中国消费者“全球购物”。截至 2024 年 12 月 31 日，盛业已经帮助数百家电商商家获得数十亿元的资金周转服务，带动商家店铺年度 GMV 增幅超 100%，逐渐形成盛业新的业务增长点。

同时，盛业通过投资与全球领先的服装柔性供应链科技智能公司——达达辛巴达（广州）科技有限公司（简称“辛巴达”）达成战略合作，助力中国服装产业带与跨境电商平台加速出海。一方面，盛业将助力辛巴达在土耳其、东南亚、摩洛哥等海外市场建设柔性智能工厂；另一方面，盛业将通过辛巴达服务 SHEIN、Temu、Cider、PatPat 等跨境电商平台的产业生态。本次合作，预计盛业能够撬动近 100 亿元业务规模。

此外，盛业与东南亚地区最大的电商平台达成战略合作，联手推出跨境电商供应链金融服务，为中国卖家在海外市场进行精准营销提供有力支持。本次合作，预计盛业能够触达数百万潜在的中国卖家，并撬动近千亿级的业务规模。

在机器人、半导体等领域，盛业通过投资与多家头部创投机构达成合作，扩大产业合作“朋友圈”。目前，盛业已与头部人形机器人企业探讨产业生态合作，计划通过供应链金融促进量产和提升销售，进而形成“产业投资-生态服务赋能”的全周期价值链条，持续释放产业协同效应。

全面拥抱 AI 新时代，推动产业数智化发展

在数字经济时代，人工智能和大数据已经成为推动科技进步与经济发展的核心动力。盛业持续加大研发投入，截至 2024 年 12 月 31 日，累计研发投入超 2.5 亿元，研发人员占比约 30%，拥有国家发明专利及计算机软件著作权共 80 项，涵盖数据、模型、算力等关键领域的创新应用，入选 2024 年“福布斯中国金融科技影响力企业 TOP50”榜单。

在 AI 大模型领域，盛业旗下“盛易通云平台”已实现与国产开源大模型 DeepSeek 的全面融合，同时深入挖掘 ChatGPT、Llama、Qwen、豆包、智普 AI 等国内外前沿大模型的应用潜力。依托产业级高质量训练数据，持续优化大模型的产业认知能力，不仅能为中小微企业提供更精准、高效的资金周转服务，还能在供应商管理智能化、供应链业务流程自动化、进销存智能决策支持等方面积极探索，研发并输出智能的供应链赋能能力，携手产业供应链合作伙伴实现数智化发展。

在智算算力领域，盛业已获得无锡经济开发区（简称“无锡经开区”）的算力资源支持，依托雪浪算力中心、英伟达智算中心和中科曙光先进计算中心，最大可提供智算算力超 1,000P (PetaFLOPS,即千万亿次浮点运算每秒)。盛业此前已与无锡经开区签署战略合作框架协议，设立盛业华东总部并打造产业数字生态聚集地。未来，盛业将与数据中心(IDC)服务商合作，探索通过云服务提供智算服务的机会。

在充足的算力驱动下，盛业将借助 AI 大模型的数据分析与处理能力，通过构建企业 AI 知识库、优化资产资金智能匹配算法、强化大数据智能风控模型等举措，预计 2025 年运营效率至少提升 50%，且人均服务资产规模将大幅提升，从而为集团利润率提升提供有力支撑。此外，盛业将围绕过去十多年累计的产业数据以及产业客户资源，通过研发产业 AI 智能体并深度融入产业端数字生态服务体系，帮助中小微企业实现更精准的市场分析、更智能的订单获取、更高效的供应链管理、更科学的成本管理等，进而提升盛业的平台科技服务收入。

展望未来，人工智能将加速中国产业数字化转型，开启万亿级智能经济增量空间。

盛业将以 AI 赋能产业供应链，陪伴中小微企业成长。