



盛業資本
2020年上半年业绩
6069.HK

免责声明

重要声明

本文件所载信息、陈述和观点及随附说明（“本文件”）仅作参考之用，并不构成任何适用法律下的公开发售，或对任何证券或其他金融工具的出售要约或招揽购买要约，亦不构成就该等证券或其他金融工具所作建议或推荐。

本文件由盛业资本（与其综合附属公司合称为“本集团”）提供，未经任何人士独立验证，本文件并非旨在提供全面资料，亦不提供任何形式的法律、税务、投资、会计、财务或其他建议。有关证券投资的法律、税务、投资、会计、财务或其他事项，谨请咨询阁下的专业顾问的意见。本集团、本集团的任何成员或其关联实体或上述组织的任何管理人员、雇员、代理人或顾问（分别称为“特定人士”）概不就本文件（包括其准确性、完整性或充分性）及其提供的任何其他书面或口头信息或其所载错误或疏漏，承担任何责任或义务（无论是在民事过失、合约或其他法律上）。

特定人士概不就本文件所载信息、随附提供的其他书面或口头信息或由此产生之数据的准确性或完整性做出任何明示或默示的陈述或保证。特定人士概不承诺、亦无义务向本文件接收者提供任何追加信息，或对本文件或任何追加信息加以更新、修订或补充，或就本文件不准确或疏漏之处做出补救。过往业绩不代表未来的结果。过往业绩与实际结果之间可能存在重大负面差异。

前瞻性陈述

本文件包含涉及未来预期和计划的“前瞻性陈述”，包含但不限于有关盛业资本未来经营业绩、财务状况或业务前景及其他基于预测、估计和假设的陈述。在一些情况下，该等前瞻性陈述可通过诸如“期望”、“打算”、“计划”、“相信”、“估计”、“可”、“将会”、“应”等词语及其他类似词语（包括该等词语的相反表述）加以识别。该等前瞻性陈述反映盛业资本董事会及管理层的当前预期和计划，可能不会实现亦可能发生改变。有诸多风险、不确定性及其他因素，包括一些无法预测或超出盛业资本控制范围的因素，可能会对该等前瞻性陈述涉及的事项产生影响。这些因素包括但不限于：全球及盛业资本业务所在国家或地区的经济和商业状况，盛业资本预测和迅速响应市场变化、消费需求、价格趋势及竞争的能力；适用法律法规（包括适用税率和关税税率）的变化。倘若该等前瞻性陈述所依赖的期望或计划与实际情况有任何不同，皆可能导致盛业资本的实际业绩或采取的行动与相关陈述所明示或默示的内容出现重大差异。该等前瞻性陈述并不保证未来业绩，因此不应过度依赖该等陈述。不论因信息后续新增或改变、未来进展亦或事件发生，盛业资本概无义务更新或修订本文件所载的前瞻性陈述。本段提示适用于本文件所载的所有前瞻性陈述。



目录

公司介绍

疫情影响及行业动态

重大进展

财务数据

管理层代表

经验丰富的管理团队



董志锋先生, Jeff 主席兼执行董事

- 盛业资本创始人, 创建并带领公司快速发展, 三年内即成功上市
- 入选国际精英商学院协会 (AACSB) 2020年度影响力领袖名单
- 在多家社会慈善团队担任职位



原野先生, Aaron 首席战略官

- 在资本市场拥有丰富的经验, 同时在金融科技领域拥有丰富的知识
- 曾担任美国泰山投资控股集团的执行董事, 资产管理规模超过20亿美元
- 新加坡特许会计师



陈仁泽先生, Jerry 执行董事

- 在保理行业拥有超过 19 年经验
- 加入本集团之前, 曾在多家金融机构任职



卢伟雄先生, Ivan 首席财务官

- 拥有约30年的财务会计经验
- 香港会计师公会会员
- 澳洲特许会计师公会会员

公司介绍

盛业概览

中国大陆**第一家**在香港联交所**上市**的商业保理企业



“1 + N + Fintech” 模式

深度绑定**蓝筹核心企业生态**

服务**4000+** 家**中小微企业**

获多家知名机构背书



盛业资本是亚洲领先的
数据驱动 商业保理服务供应商

...运用**金融科技** 能力
赋能**中小微企业**

卓越业绩

46%

2020上半年
净利润
同比增长

3倍

融资撮合
业务环比
增长

12倍*

IT服务收入
同比增长

专注三大行业
深耕产业生态



基建



医药



能源

应收账款总额:

3.2万亿人民币

0%保理贷款坏账率*

严谨的风控管理，护航高速增长

1.27%*
减值拨备率

0.76%*
展期率

15%*
ROE

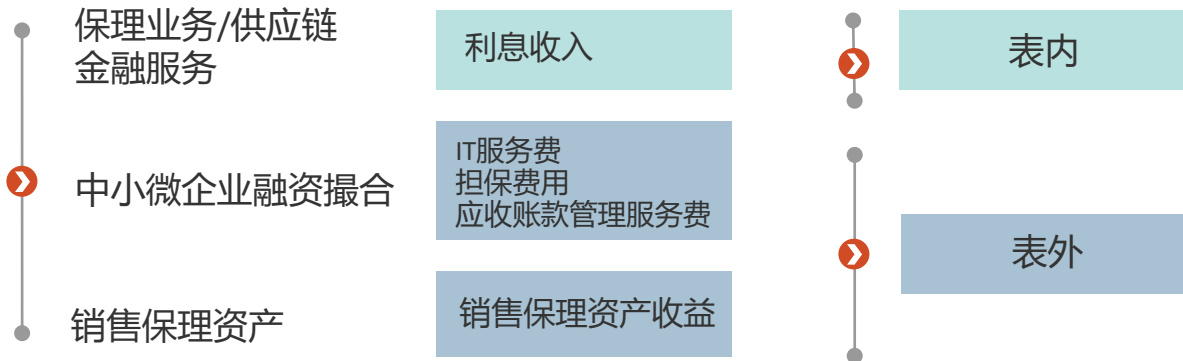
* 注: 数据截至2020年6月30日

公司介绍

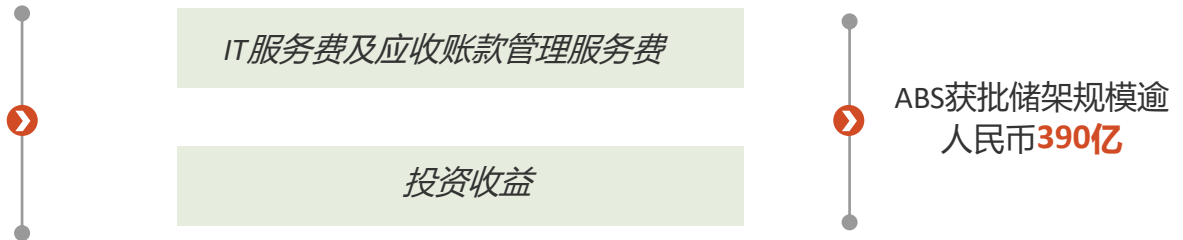
业务板块



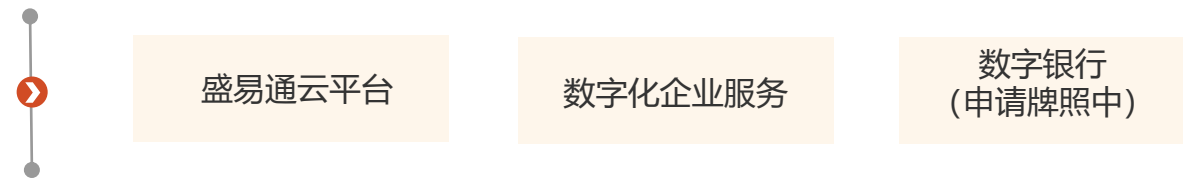
商业保理



ABS 技术服务



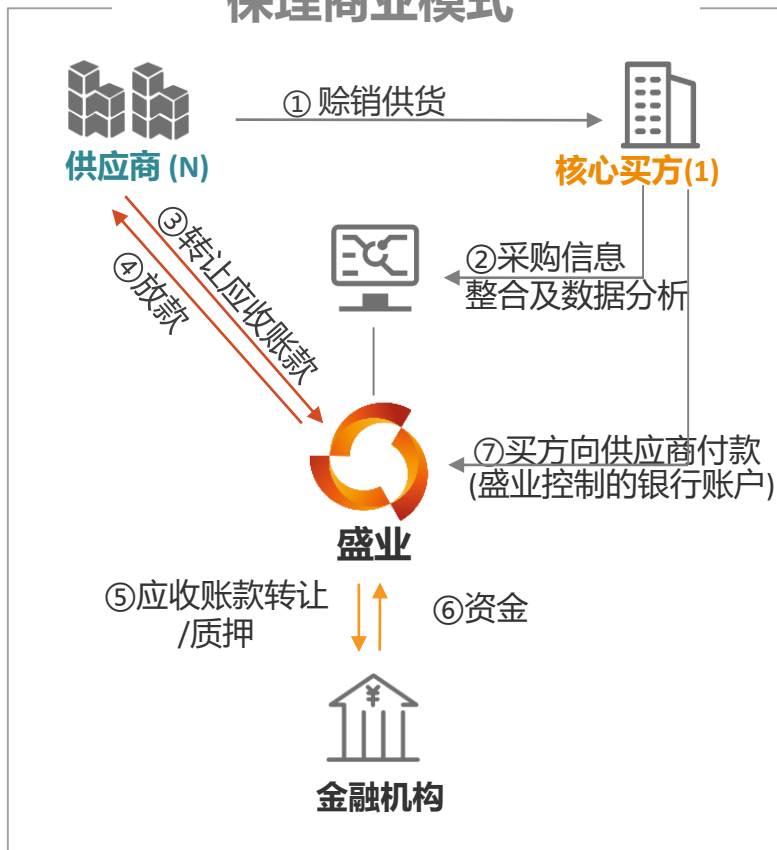
金融科技



公司介绍

核心竞争优势

保理商业模式



核心行业- 深厚的行业积累



便捷高效的
“1+N” 模式



获客成本低廉



产品灵活多元
业务精准高效

风控重交易- 严谨的风控架构



风控重交易



多维度数据交叉验证



银行账户管理
实现资金闭环

金融科技赋能- 助力实现高效率



37%

IT人员占比



盛易通

自主研发云端保理系统



国家高新技术企业

公司介绍

数据驱动金融科技实力

 对接核心买方采购系统及行业数据库



序号	日期	项目名称	项目类型	项目地-省	项目地-市	招标材料	招标单位	招标单位-经营范围	中标单位	操作
1	2020-06-07	八局装饰海外-维他...	其他	其它	其它	其它	中建八局装饰公...	中建八局装饰工...	北京局...	投标
2	2020-06-07	二局三西北分公司...	基建	其它	其它	其它	西北分公司	西北分公司	陕西局...	投标
3	2020-06-07	二局三西北分公司...	基建	其它	其它	模板	西北分公司	西北分公司	陕西局...	投标
4	2020-06-07	新疆医科大学新校区...	其他	新疆维吾尔...	其它	其它	中建新疆建工...	中建新疆建工...	山东局...	投标
5	2020-06-07	新疆医科大学新校区...	基建	新疆维吾尔...	其它	钢结构	中建新疆建工...	中建新疆建工...	新疆局...	投标
6	2020-06-07	中建三局西北公司西...	基建	青海省	西宁市	其它	中建三局集团有...	中建三局集团有...	西安中...	投标
7	2020-06-07	中建三局西北公司西...	基建	青海省	西宁市	其它	中建三局集团有...	中建三局集团有...	青海局...	投标
8	2020-06-07	洛阳市孟津县国家家...	其他	河南省	洛阳市	劳务	中建二局北方公...	中建二局北方公...	北京局...	投标
9	2020-06-07	八局-中保-郑东新...	其他	其它	其它	其它	河南分公司	河南分公司	河南局...	投标
10	2020-06-07	八局-中保-郑东新...	其他	其它	其它	其它	河南分公司	河南分公司	郑州局...	投标

 多维度数据交叉验证及实时监测



金融科技实力



100%
线上审批



直链采购信息



CFCA 电子
签章



到货视频查验



舆情监控



区块链



大数据分析



自动化预授信获客



人脸识别



运用OCR识别及
NLP语义分析进
行文档处理



自动化
定价模型



账户监管

公司介绍

严谨的风控管理体系



战略绑定核心产业、核心买家/供应商

防范系统性风险 & 信用/违约风险

专注三大产业

- 抗经济周期的产业

"1" 蓝筹核心买家

- 体量大、风险低
- 信用高

+

"N" 优质供应商

- 持续经营
- 与核心企业稳定合作



数据驱动交易验证

降低欺诈风险

多维度、智能化交易验证流程

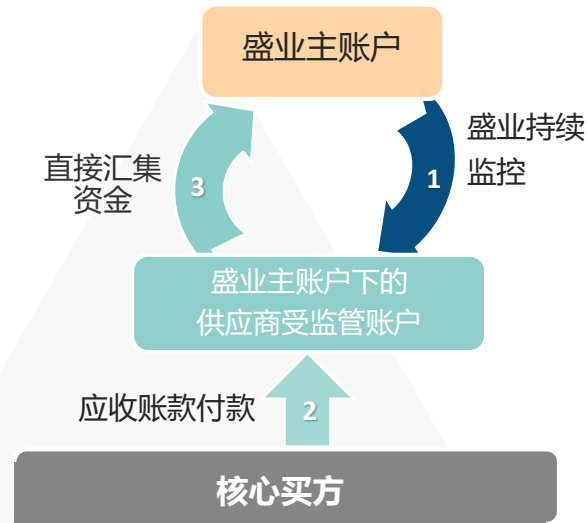
- 对接核心买方招投标平台
- 过往交易记录、实时交易数据



资金闭环

降低资金挪用风险

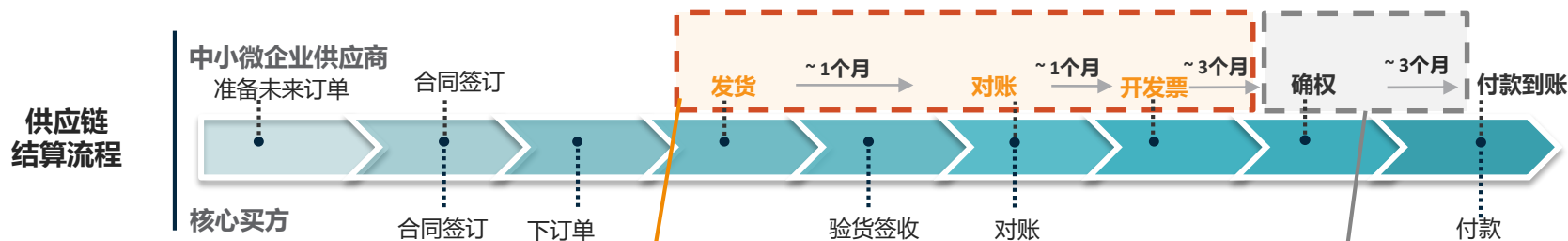
管控银行账户
实现资金闭环



公司介绍

盛业提供以客户为中心的灵活产品

盛业产品特点:
100%线上申请; 年化利率平均~12%



数据驱动非确权保理

v.s.

传统确权保理

到货保理



对账&发票保理

确权保理

- ✓ 重交易- 行业积累和实地尽职调查
- ✓ 数据驱动, 防范欺诈风险
- ✓ 每笔贷款都必须基于真实的应收账款转让
- ✓ 为中小微企业多元化定制产品

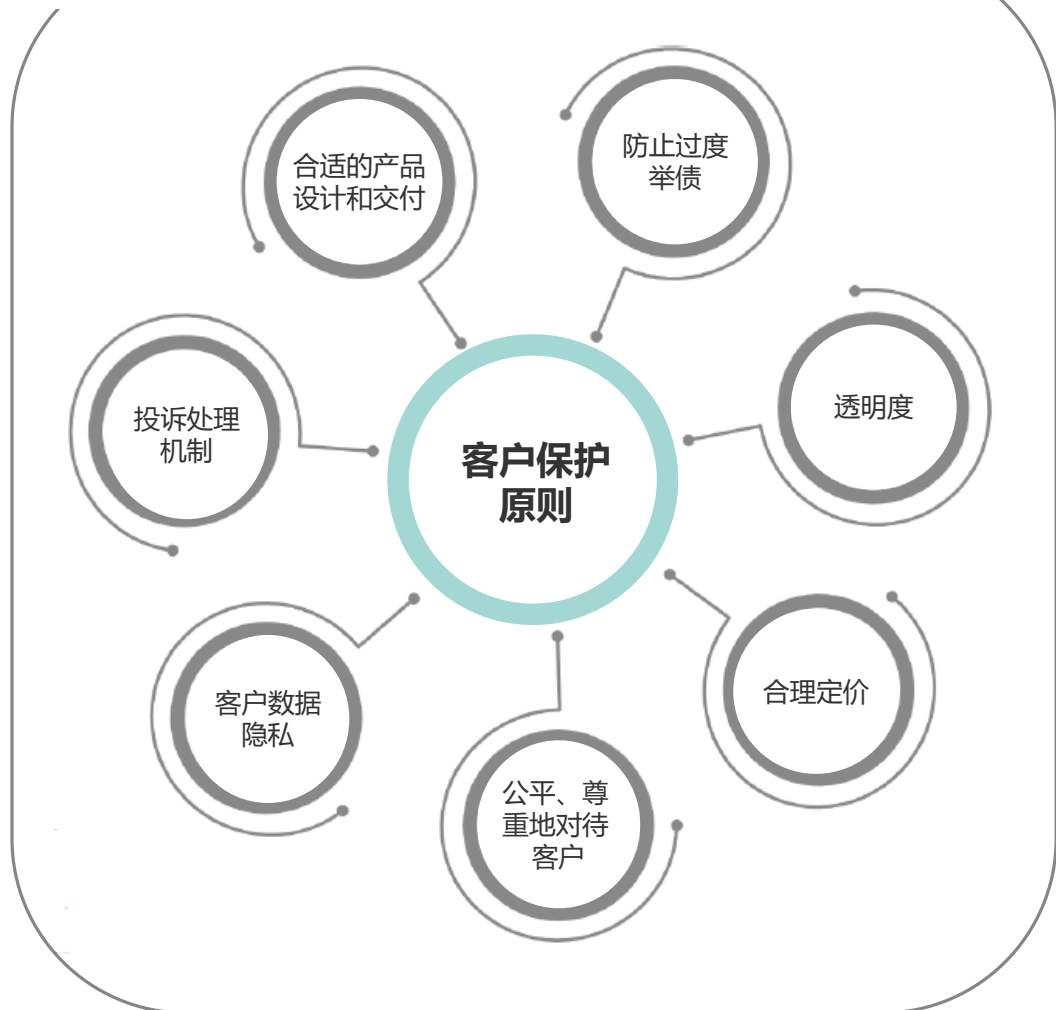
- △ 重主体 - 中小微企业准入门槛高
- △ 公章假冒风险- 京东/承兴案例
- △ 侧重核心买方信用记录
- △ 产品标准化, 流程复杂

公司介绍

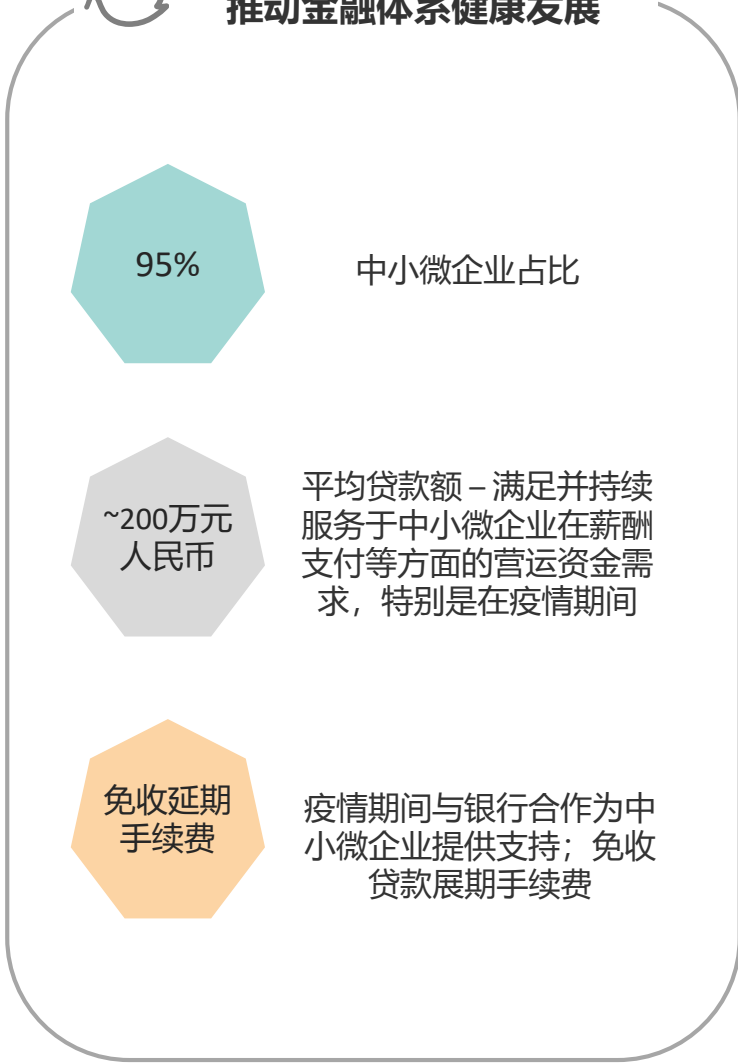
打造负责任的普惠金融模式



为金融服务行业打造负责任的普惠金融模式



助力中小微企业融资，推动金融体系健康发展



公司介绍

企业文化充满活力，植根日常运营



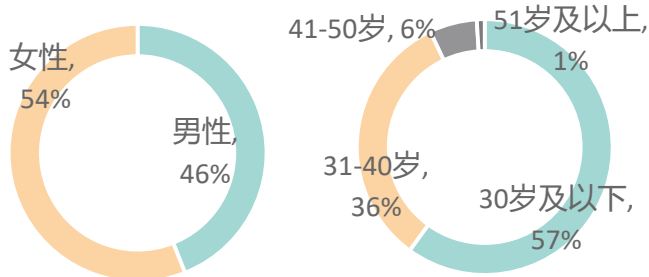
人才管理

为员工职业发展提供充分、平等的培训机会

员工平均培训小时数*	
高级管理人员	8
中层管理人员	16
普通员工	15

*数字基于2019年环境、社会责任和公司治理报告

“年龄不过是一个数字...”



多姿多彩的团建活动



公司介绍

社会责任

盛业主席Jeff 投身慈善活动



盛业积极履行社会责任





目录

公司介绍

疫情影响及行业动态

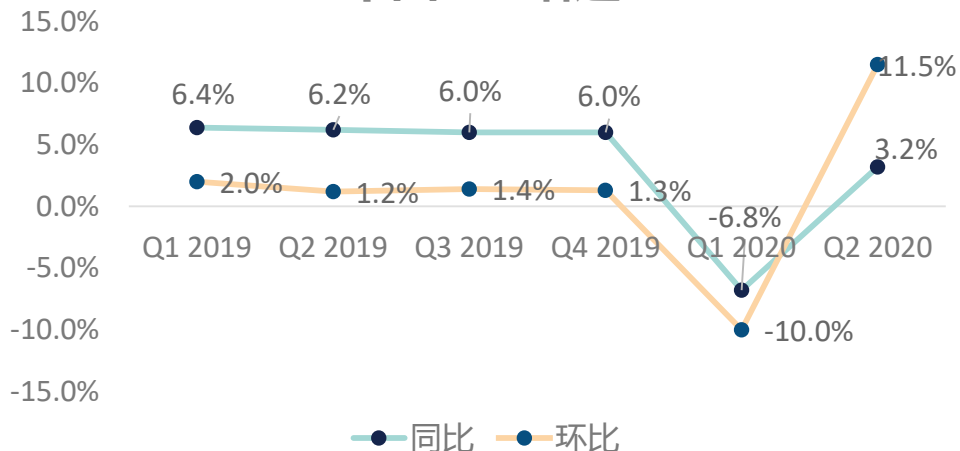
重大进展

财务数据

疫情影响

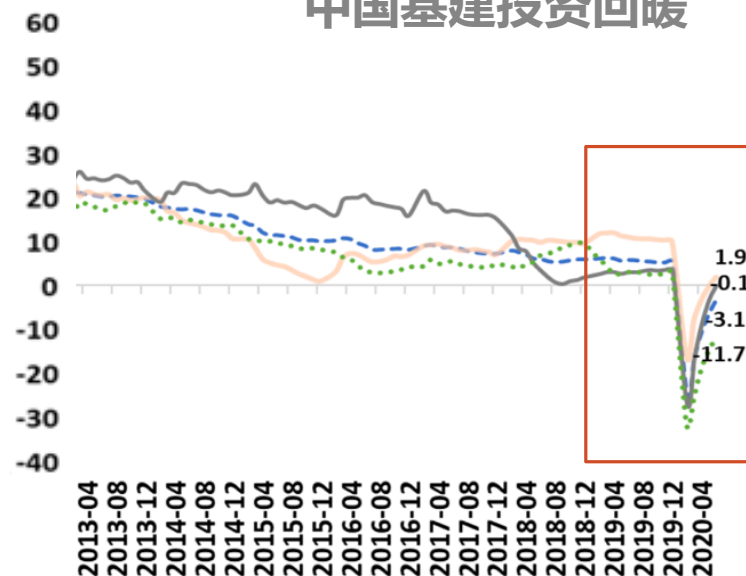
中国经济持续复苏

中国GDP增速



资料来源：国家统计局

中国基建投资回暖



资料来源：万得、华西证券研究数据

- 二季度GDP增速优于预期，其中国家支持的基建项目带动基建行业需求旺盛增长，发挥了重要的支撑作用

疫情影响

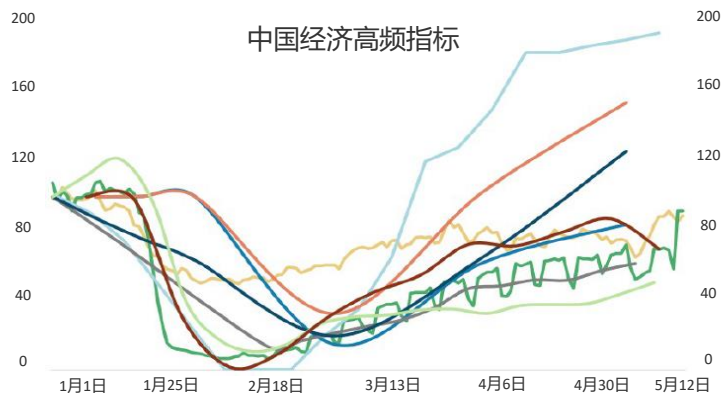
核心行业极具韧性，疫情影响低微

核心行业	供需情况	对公司的影响
 基建	<ul style="list-style-type: none"> 一季度为传统淡季，二季度已实现回暖 湖北客户比重：低 	<ul style="list-style-type: none"> 影响低微，已采取谨慎的配置策略
 医药	<ul style="list-style-type: none"> 增长 	<ul style="list-style-type: none"> 增加资源配置
 能源	<ul style="list-style-type: none"> 稳定 	<ul style="list-style-type: none"> 受金融机构追求稳定收益的带动，需求持续增长



中国经济出现复苏迹象

指数，年初=100



水泥出货量 重卡销量 智能手机销量 汽车销量 酒店入住率
供电煤耗 地铁乘客量 房地产销量 国内航班数

资料来源：摩根士丹利研究数据

政策	对盛业的影响
确保医药行业高效运行	自疫情发生以来，盛业医药客户业务普遍增长
延长多项“真金白银”政策有效期：减轻企业纳税及失业保险负担	减轻了企业纳税和社保缴费负担
延期偿还贷款本息	公司与中小微企客户紧密合作，协助减轻其负担。由于复工推迟，导致还款出现零星的暂时延期，但均于2020年第一季度复工后完成还款
加大基建项目建设力度	持续看好：基建行业仍是盛业专注的核心产业之一，公司已看到基建行业第二季度强劲复苏

疫情影响

金融科技赋能，助力客户平稳度过困难时期



客户

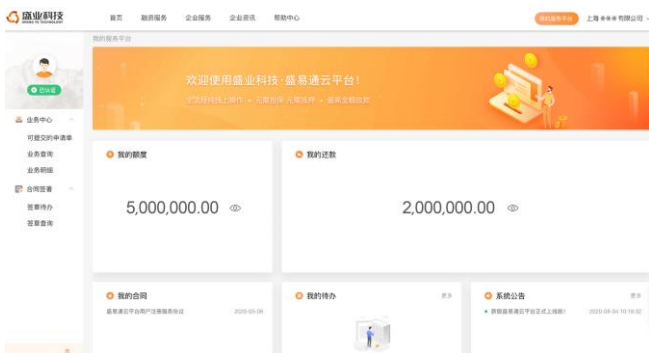


员工

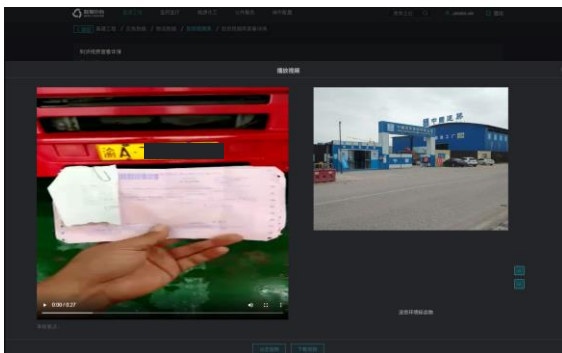
- **数字化准备：**公司自创业初期开始数字化方面的投入，运营全面从线下转至线上，因此疫情期间交易得以照常进行
- **风控准备：**通过多个数据渠道及早发现还款困难的客户，从而做好更充分的准备

- **公司文化：**灵活应变根植于盛业的企业文化之中，帮助公司顺利度过波动期
- **高于政府要求的防疫措施：**采取早期防范措施，为全体员工及其家人准备口罩和洗手液。快速启动居家办公和弹性工作制。密切监测员工旅行史以及每日体温

100% 线上申请



视频验证



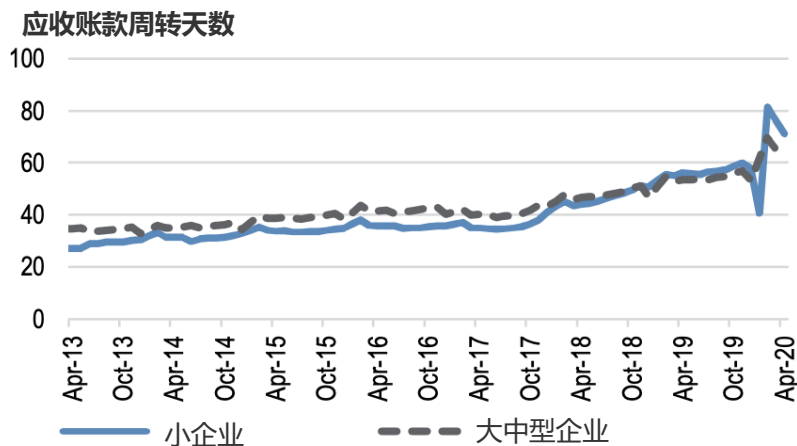
员工和客户关怀



行业发展

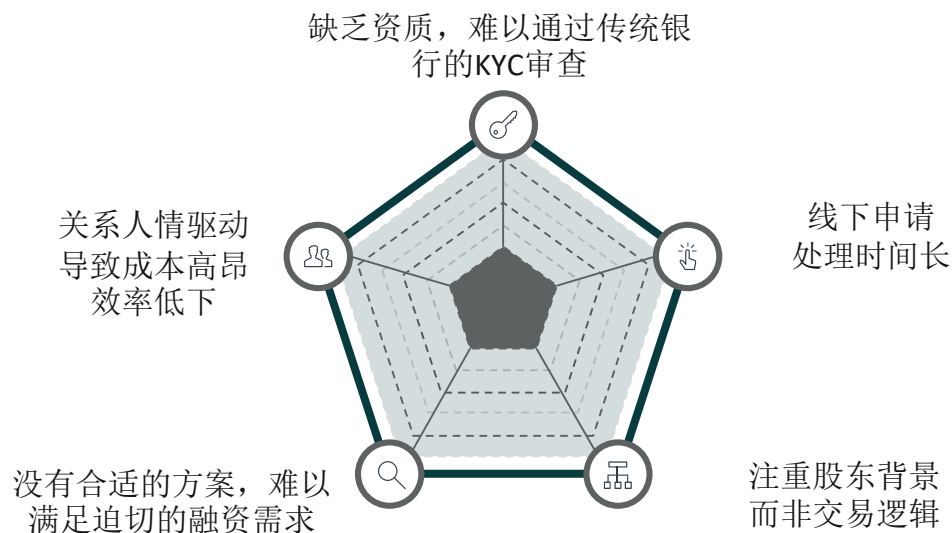
中小微企业的痛点

中国企业应收账款账期不断延长



资料来源：国家统计局、CEIC、摩根大通

中小微企业的痛点



中小微企业是中国经济的重要支柱 - 巨大的市场潜力

纳税额贡献占比

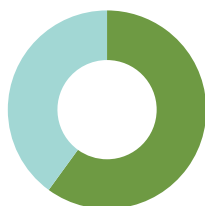
其他
50%



中小微企业
50%

GDP贡献占比

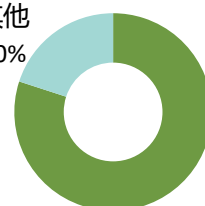
其他
40%



中小微企业
60%

就业岗位贡献占比

其他
20%



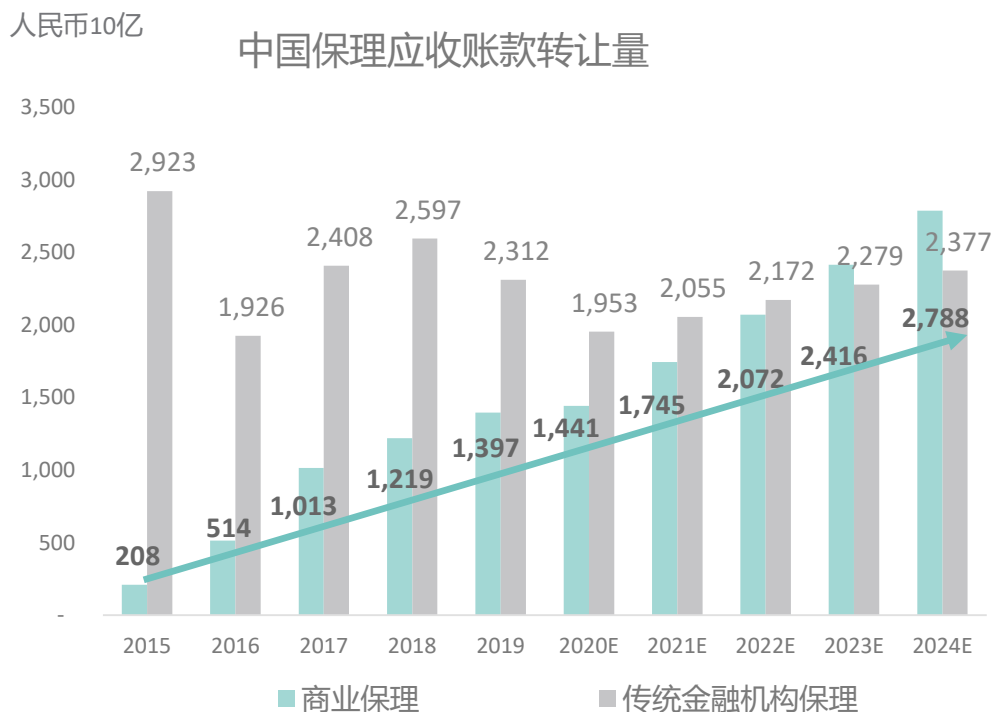
中小微企业
80%

行业发展

商业保理行业及三大产业利好趋势

商业保理推动保理市场发展

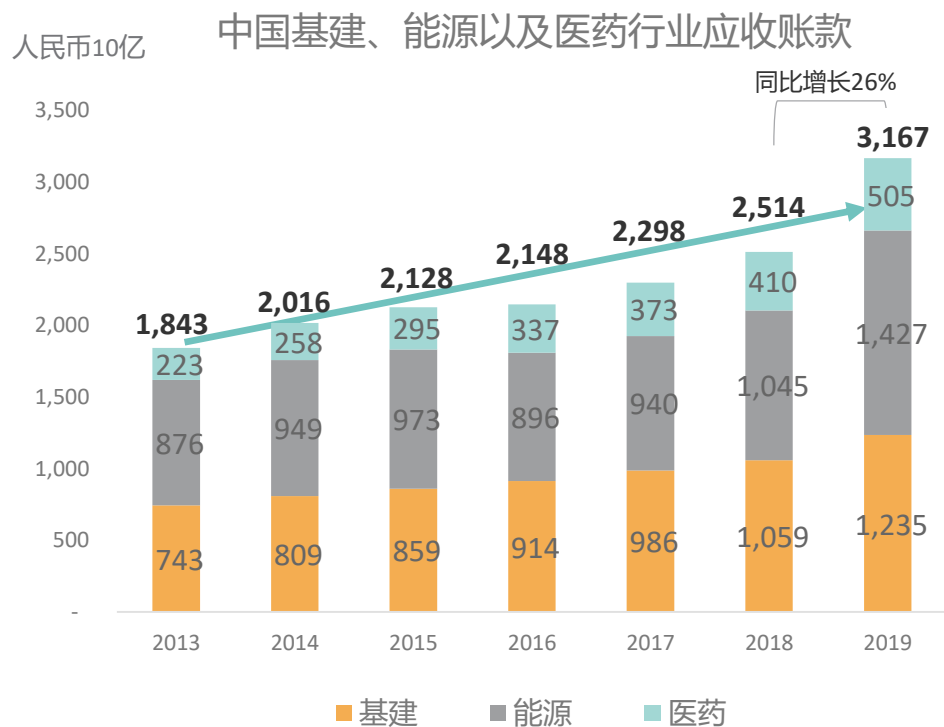
商业保理转让量年均复合增长率达74%*



资料来源: Frost & Sullivan

* 2014- 2019年应收账款转让量增长

三大产业在推动中国经济发展方面正发挥日益重要的作用



资料来源: Frost & Sullivan

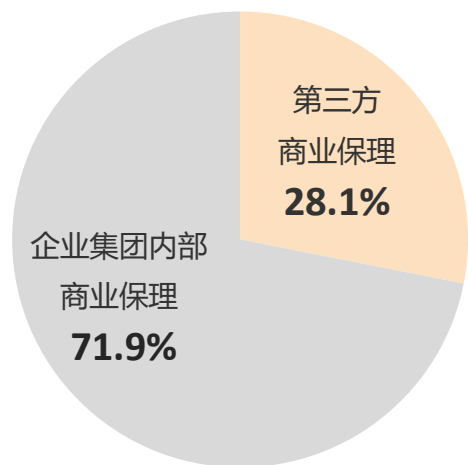
行业发展

盛业位居行业领先地位



2019年中国商业保理行业市场规模

(转让量)



总转让量：人民币13,965亿元

数据来源：Frost & Sullivan

205号文关于关联企业和同一债务人应收账款的规定，为独立的第三方保理公司与集团内部的保理企业开展合作创造了机会

主要领域	盛业资本	P2P网贷公司	银行背景保理公司	企业集团内部的保理公司
融资能力	渠道多元化	渠道有限或不合规	强大的股东支持	强大的股东支持
核心行业	聚焦基建、医药及能源行业，行业积累深厚	不专注于特定行业（主要集中于个人消费贷款领域）	不专注于特定行业	内部交易以及关联方交易为主
服务灵活度	提供贯穿整个供应链结算周期的全方位服务	产品服务有限	产品僵化偏传统；侧重核心买方确权	服务于集团内部需求



目录

公司介绍

疫情影响及行业发展

重大进展

财务数据

重大进展 利好政策频出

2019年10月22日

银保监会 205号文
《关于加强商业保理企业监督管理的通知》（银保监办发[2019]205号）

关联企业的应收账款不高于 **40%**

单一债务人的应收账款不高于 **50%**

为盛业等第三方保理公司扩大市场份额创造了机遇

2020年3月至4月



推出大规模刺激性基建/新基建投资计划

鼓励银行与金融科技企业合作，支持中小微企业供应链融资需求

2020年5月26日

保理合同章正式纳入
《民法典》

实现历史性突破，开启行业增长新篇章
- 为保理行业未来的发展奠定了坚实的法律基础

重大进展

接入人行征信系统，升级大数据中心

直通央行征信系统 盛业风控体系再升级

原创 盛讯 盛讯 4月29日



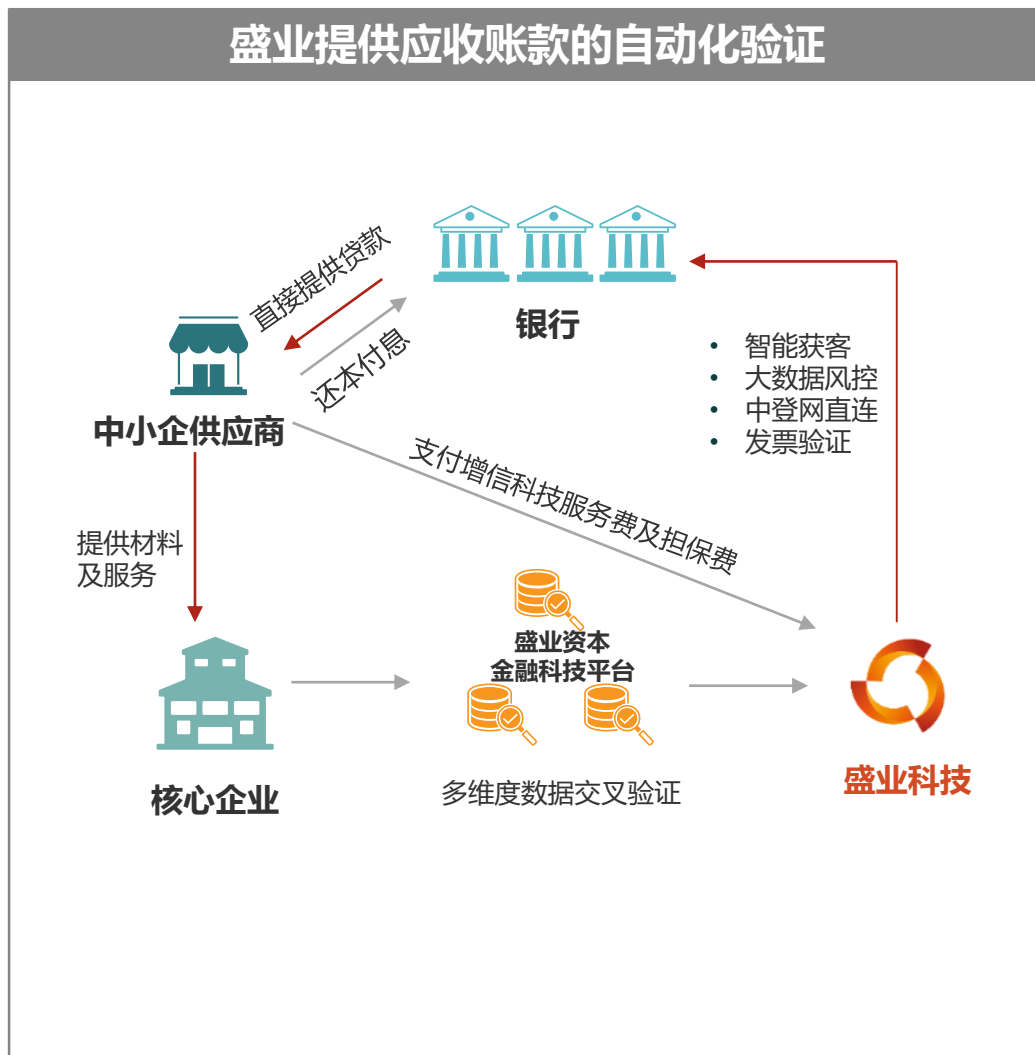
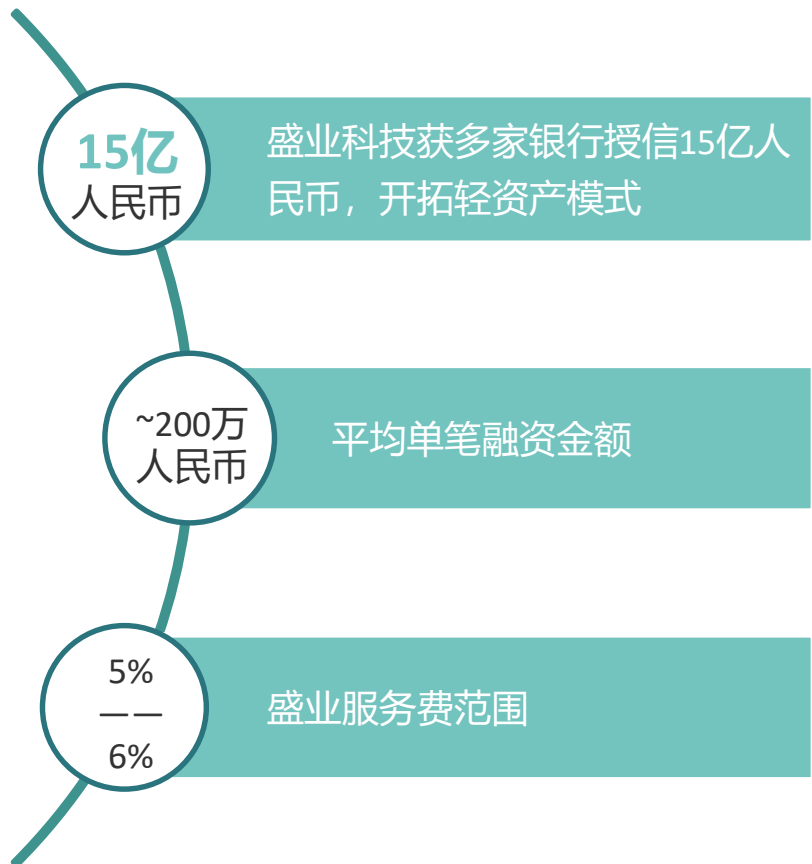
点击[盛讯](#) 快速关注我们

近日，盛业资本（股份代号：06069.HK）继2019年成功接入中登网（中国人民银行征信中心动产融资统一登记公示系统）后，风控能力再上新台阶，旗下的盛业保理成功接入中国人民银行征信系统（简称人行征信系统）。盛业资本将能与全球最大规模征信系统实现数据直连，获取中小微企业客户征信情况。此突破有助于盛业进一步提高对于应收账款风险的核查效率，强化风控机制；更使得中小微企业客户不用再亲自携带各类证件及相关材料到征信中心现场获取征信报告，免去客户奔波辛苦，客户融资效率及体验将得到大幅提升。在此，**作为行业领先企业，盛业资本是为数不多被正式准入人行征信系统的商业保理公司。**



重大进展

金融科技赋能中小微企业融资撮合业务



重大进展

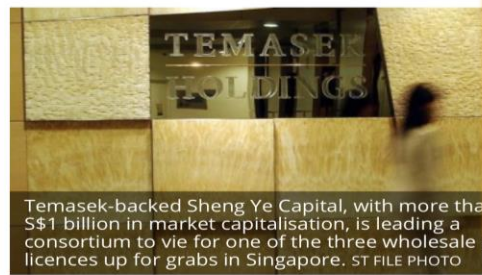
申请新加坡数字批发银行牌照

Temasek-backed firm leads consortium to vie for digital wholesale bank licence

HK-listed Sheng Ye Capital teams up with PhillipCapital and Advance.AI in the quest build a data-driven "next generation" SME bank

MON, JAN 06, 2020 - 5:50 AM

VIVIEN SHIAO

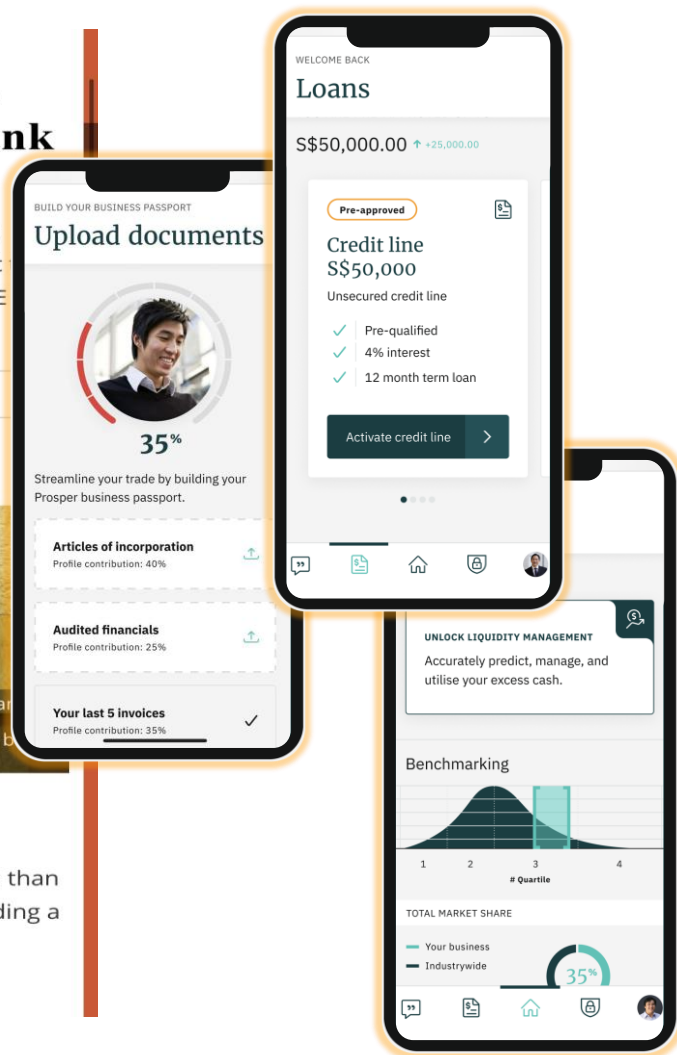


Temasek-backed Sheng Ye Capital, with more than S\$1 billion in market capitalisation, is leading a consortium to vie for one of the three wholesale bank licences up for grabs in Singapore. ST FILE PHOTO

Singapore

A TEMASEK-BACKED company, with more than S\$1 billion in market capitalisation, is leading a consortium to vie for one of the three wholesale bank licences up for grabs in Singapore.

注: 报道来自Business Times



探索东南亚市场机遇

东南亚市场蕴含高增长潜力:

- 东协总人口数量: 6.54亿¹
- GDP: 3万亿美元¹

注: 1. 世界银行数据, 截至2020年7月

与知名机构组成投资财团 申请新加坡数字批发银行牌照:



未来计划

制定“一体两翼”战略，助力持续增长





目录

公司介绍

疫情影响及行业发展

重大进展

财务数据

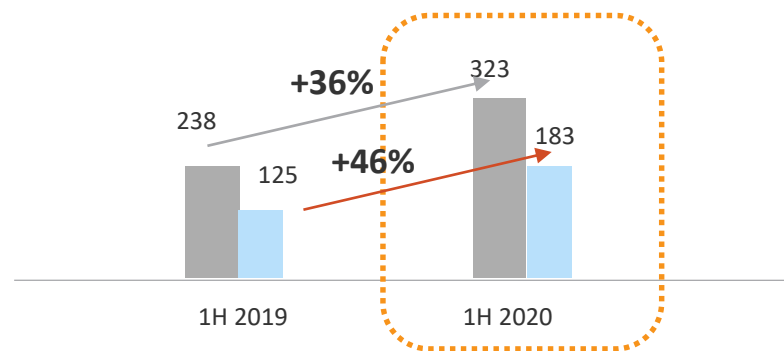
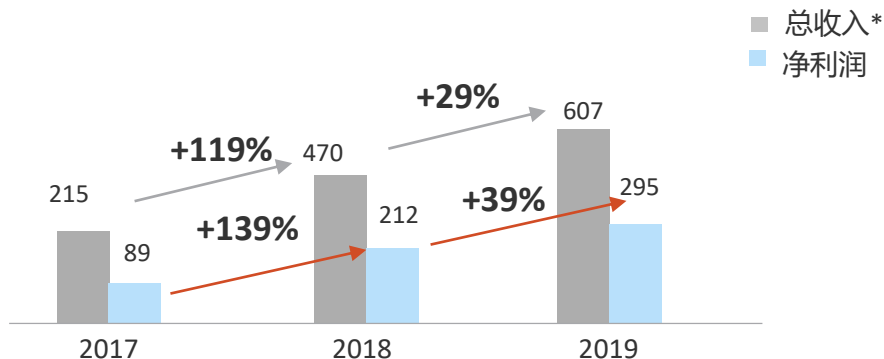
财务数据

持续高速增长，基本未受宏观经济疲软的影响

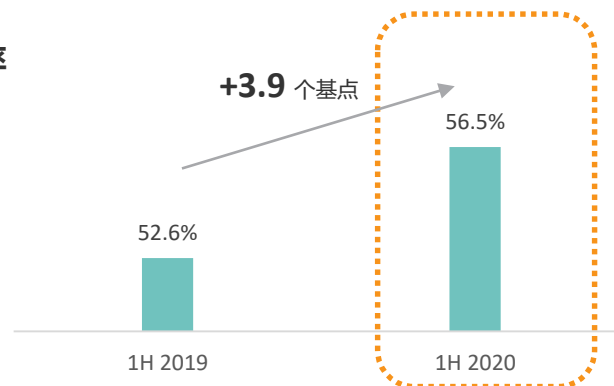
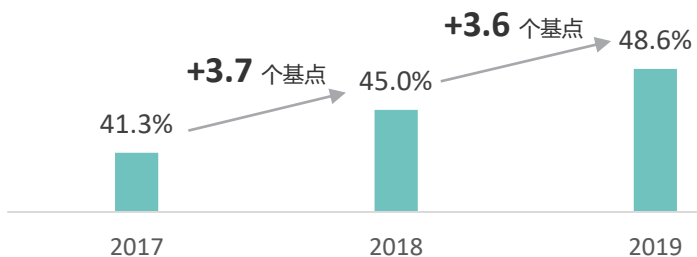
 受商业保理需求持续旺盛推动，2020年上半年实现亮丽业绩

图表单位：百万人民币

总收入和净利润



净利润率



*总收入 = 保理服务的利息收入 + 其他服务的收入 + 销售保理资产收益

财务数据

降低信用风险，应对外部不确定性

 严谨的风控架构，最大限度降低信用风险

	2017	2018	2019	1H 2019	1H 2020
保理贷款坏账率	成立至今为0%				
展期 %	0.57	0.45	1.73	2.22	0.76
减值拨备 %	1.24	1.21	1.19	1.21	1.27

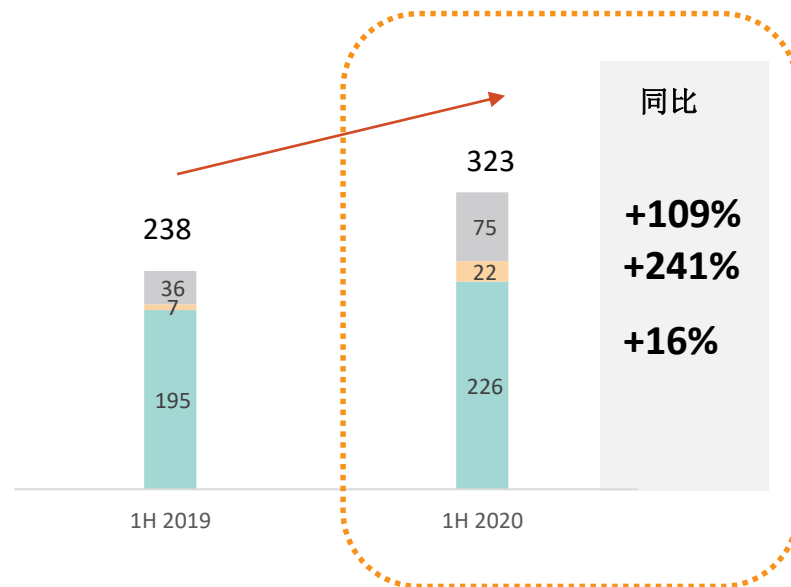
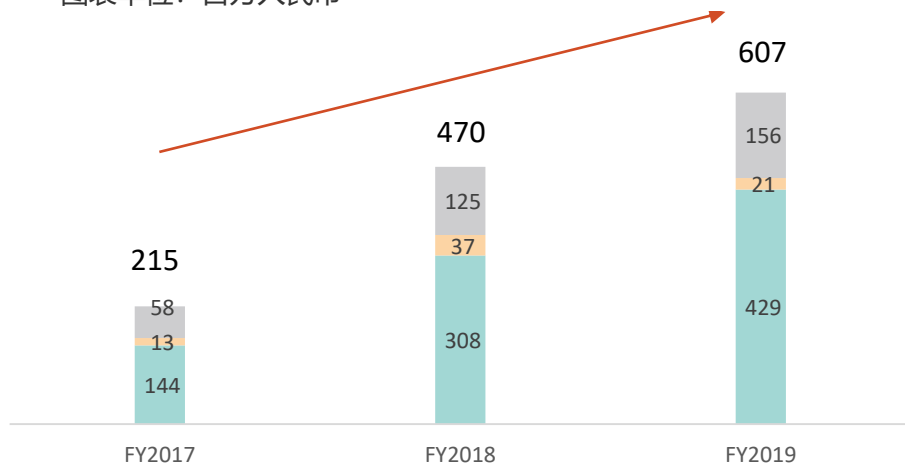
注记:

- 疫情期间免除延期还款手续费，助力中小微企业客户满足营运资金需求
- 2020年第一季度展期率受疫情影响出现暂时上升，随着中国经济逐步恢复运行，到第二季度末已回落至正常水平
- 2020年上半年公司提高了减值拨备率，以应对宏观经济不确定性增加的局面

财务数据

需求强劲，带动收入高速增长

图表单位：百万人民币



- 保理服务的利息收入
- 其他服务的收入
- 出售保理资产收益

保理服务的利息收入

- 上半年医疗行业需求高涨，此外，公司还增加了对能源行业的资源配置
- 第一季度基建项目进度普遍延迟，到第二季度末基本恢复正常

其他服务的收入

- 融资撮合服务收入达人民币790万，较2019年下半年业务推出之初增长**3倍**有余，该项业务涵盖担保服务、IT支持及应收账款管理服务
- ABS发行支持服务收入达930万人民币，同比**增长600%**

出售保理资产收益

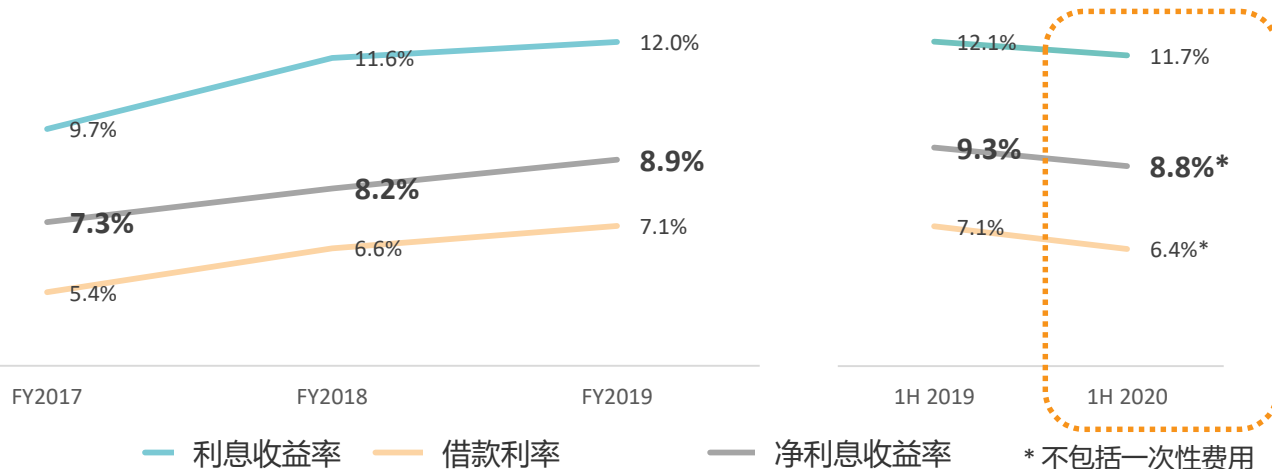
- 提升了资金周转率，为持续增长的客户融资需求提供支持
- 2020年上半年出售保理资产总额人民币12亿，收益为6%

财务数据

净利息收益率保持在健康范围

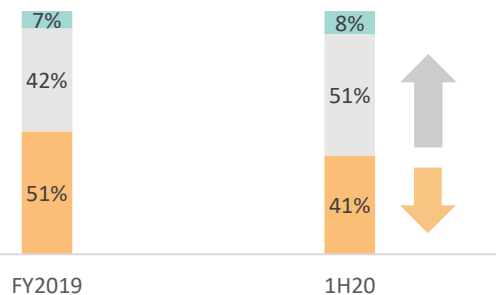


产品/行业构成变化，导致利息收益率略有下降
低利率环境推动借款利率下行

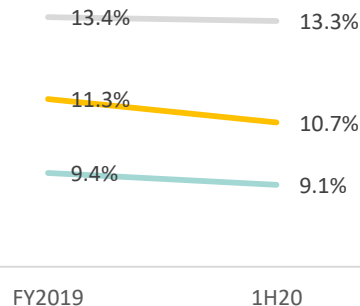


较低收益的医药业务比例有所上升
较高收益的基建业务比例有所下降

行业构成*



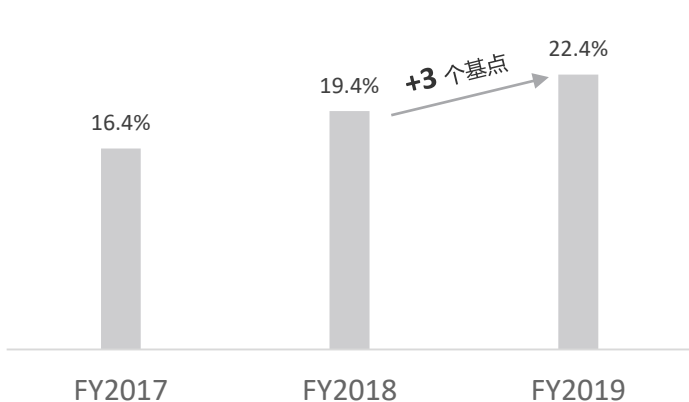
行业收益率



- 基于贷款发放金额
- 1H20贷款发放金额为65亿人民币
- 基建
- 能源
- 医药

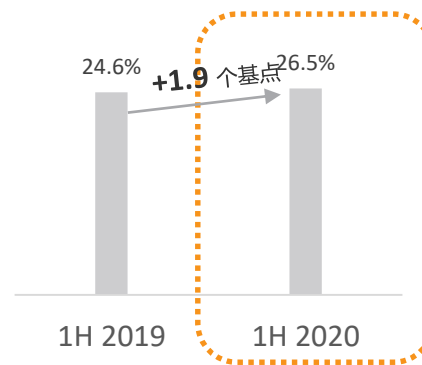
财务数据

高增长阶段：增强研发投入，招募优秀人才



运营成本占收入比率*

*不包括一次性费用



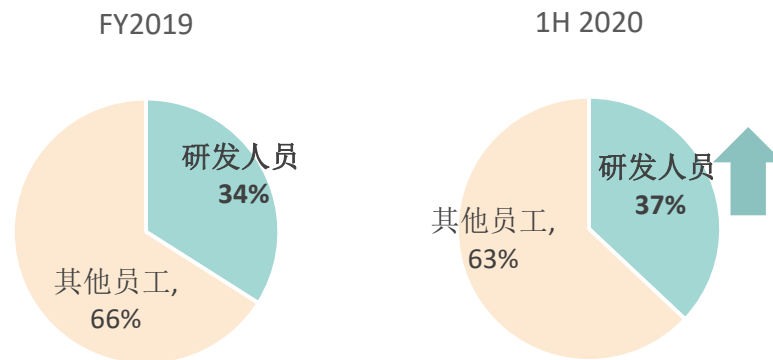
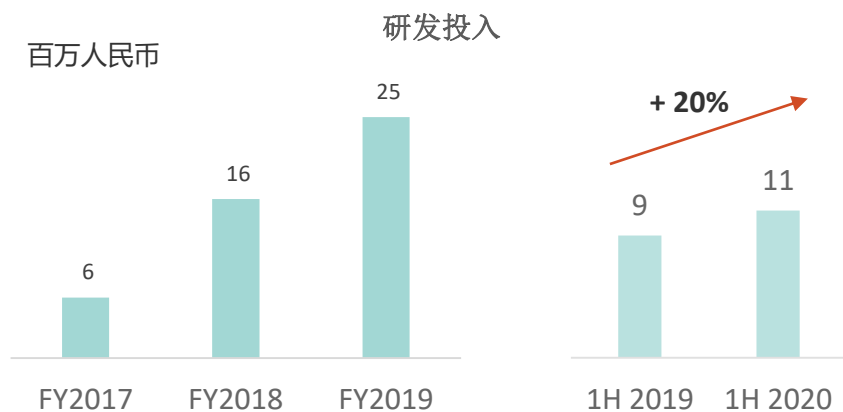
成本收入比率的
增幅逐渐下降



增强金融科技能力



招募更多金融科技优秀人才



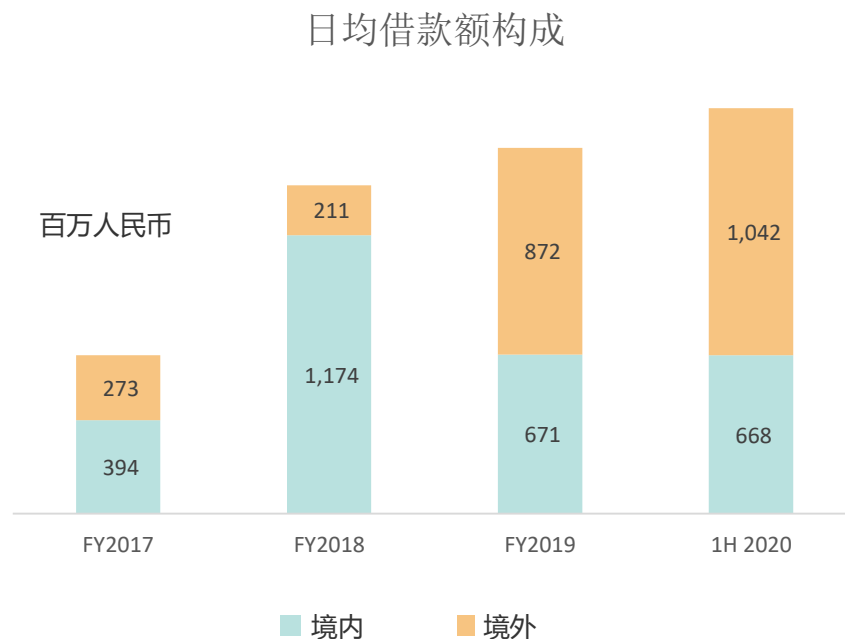
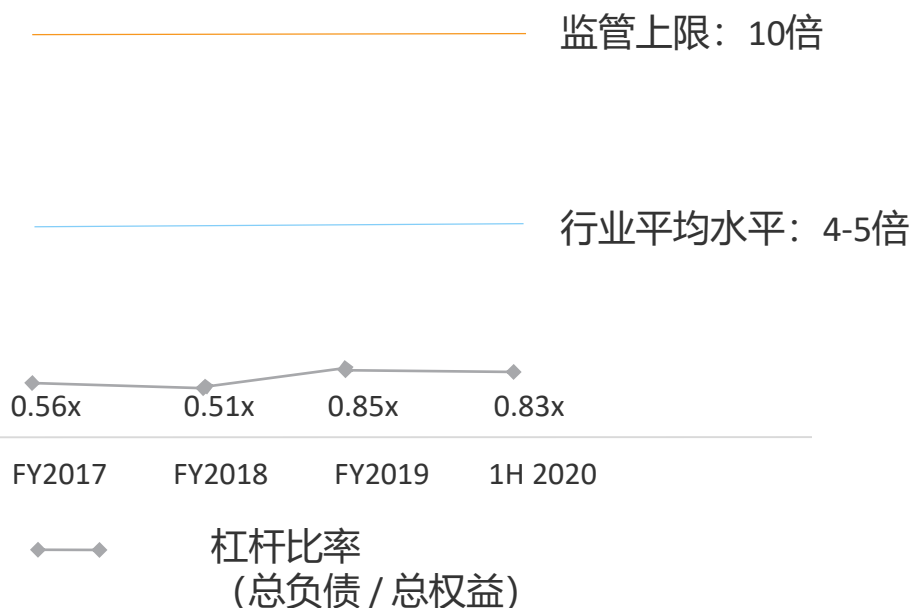
财务数据

巨大的杠杆比率提升空间，多元化的资金渠道

 提升杠杆比率将释放巨大增长潜力



能够吸引多元资金渠道



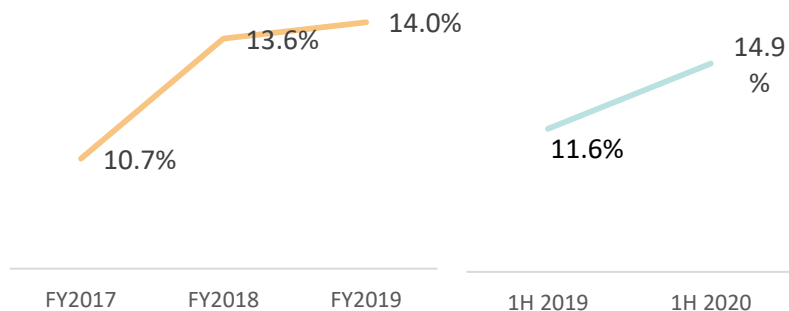
财务数据

坚实的股东回报

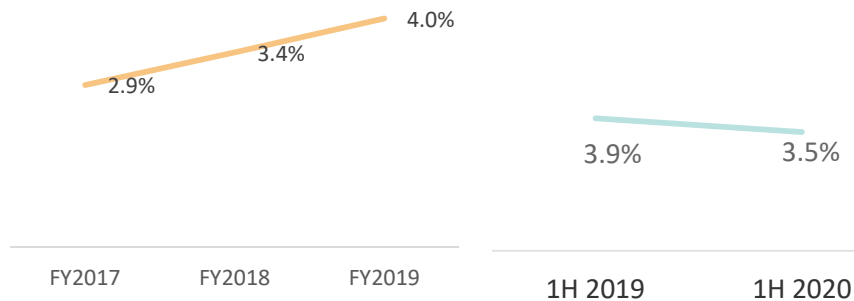


回报稳定, 金融科技推动进一步提升

股权收益率 (不包括一次性费用)

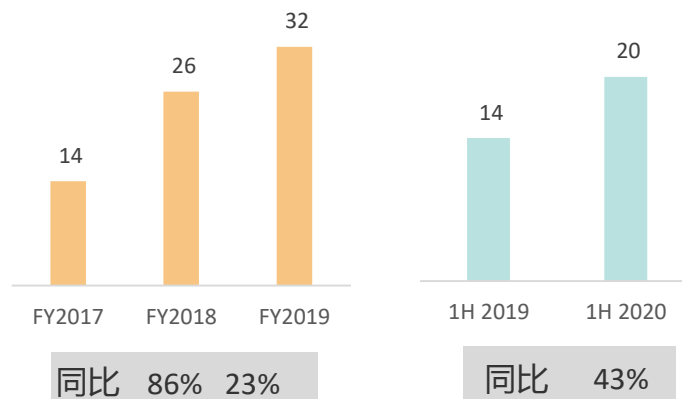


研发支出占收入比例

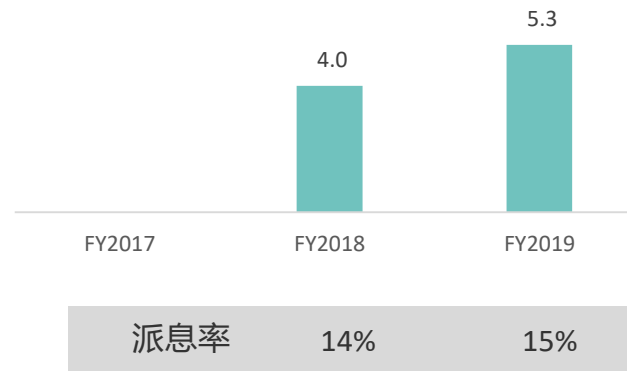


为股东创造坚实回报

每股盈利-基本 (人民币分)



股息 (港仙)



谢谢



香港金钟道89号力宝中心一座42楼4202室
www.shengyecapital.com

深圳 | 天津 | 北京 | 上海 | 香港 | 重庆 | 霍尔果斯 | 郑州

数据驱动的供应链金融服务企业

电邮: ir@shengyecapital.com

附录

简明损益表

	2019年 RMB'000	2019年上半年 RMB'000	2020年上半年 RMB'000	2020年上半年 同比
收入				
代理服务的利息收入	429,214	195,085	226,130	15.9%
其他服务的收入	21,207	6,523	22,245	241.0%
总收入	450,421	201,608	248,375	23.2%
出售保理资产收益	156,242	35,928	75,105	109.0%
保理及其他服务的收入	606,663	237,536	323,480	36.2%
员工成本	(69,583)	(28,199)	(44,562)	58.0%
其他经营开支	(88,622)	(31,364)	(43,392)	38.3%
融资成本	(110,606)	(45,226)	(64,317)	42.2%
除税前溢利	362,492	160,150	213,505	33.3%
税项	(67,367)	(35,255)	(30,846)	-12.5%
期内溢利	295,125	124,895	182,659	46.3%
实际税率	18.58%	22.01%	14.45%	-7.6 pts
应占期内溢利:				
本公司拥有人	280,343	118,756	179,210	50.9%
非控股权益	14,782	6,139	3,449	-43.8%
每股盈利				
基本 (人民币分)	32	14	20	42.9%
附注中的主要项目:				
其他服务收入	21,207	6,523	22,245	241.0%
担保服务	9,155	3,489	5,500	57.6%
IT服务	8,355	991	12,992	1211.0%
咨询服务	611	504	-	-100%
其他服务	3,036	1,539	3,753	143.9%
股息:				
每股股息 (港仙)	5.3	-	-	-

附录

简明资产负债表

资产负债表重要数据	截至2019年12月31日 人民币千元	截至2019年6月30日 人民币千元	截至2020年6月30日 人民币千元	2020年上半年 同比
非流动资产				
无形资产	19,960	17,912	19,504	8.9%
使用权资产	22,147	7,781	24,296	212.2%
于合营企业的投资	-	25,815	-	-
于联营公司的投资	67,580	54,411	140,748	158.7%
非流动资产总额	130,619	129,365	207,743	60.6%
流动资产				
按公允价值计入损益的金融资产	4,497	4,700	48,268	927.0%
按公允价值计入其他全面收益的保理资产	3,837,348	3,619,294	3,947,696	9.1%
已抵押银行存款	86,350	51,862	175,552	238.5%
银行结余及现金	377,327	168,961	211,448	25.1%
流动资产总额	4,348,555	3,878,283	4,446,660	14.7%
保理资产占总资产比例	86%	90%	85%	-5 百分点
流动负债				
其他应付款项及应计费用	73,740	41,729	86,424	107.1%
应付所得税	29,682	33,238	33,653	1.2%
借款	1,867,299	1,473,925	1,748,456	18.6%
银行透支	17,864	17,593	16,505	-6.2%
流动负债总额	2,010,279	1,748,101	2,044,587	17.0%
流动资产净值	2,338,276	2,130,182	2,402,073	12.8%
非流动负债	50,835	25,785	67,489	161.7%
资产净值	2,418,060	2,233,762	2,542,327	13.8%
资本及储备				
股本	7,636	7,623	7,642	0.2%
储备	2,281,363	2,107,048	2,422,520	15.0%
非控股权益	129,061	119,091	112,165	-5.8%
总权益	2,418,060	2,233,762	2,542,327	13.8%

附录

关键指标及比率

	2019年	2019年上半年	2020年上半年	2020年上半年 同比
日均 (人民币千元)				
保理资产余额	3,577,502	3,228,775	3,859,834	19.5%
借款	1,542,370	1,256,544	1,709,545	36.1%
放款金额	12,653,164	4,911,947	6,516,242	32.7%
运营关键绩效指标 (按日均)				
净利润率	48.6%	52.6%	56.5%	3.9 pts
保理服务产生的利息收益率	12.0%	12.1%	11.7%	-0.4 pts
借款利率 (不包括一次性费用)	7.1%	7.1%	6.4%	-0.7 pts
净利息收益率 (不包括一次性费用)	8.9%	9.3%	8.8%	-0.5 pts
运营成本占收入的比例	22.4%	24.6%	26.5%	1.9 pts
收益率				
股权收益率 (不包括一次性费用)	14.0%	11.6%	14.9%	3.3 pts
资产收益率 (保理资产)	8.9%	7.8%	9.4%	1.6 pts
资产收益率 (总资产)	7.7%	6.9%	8.0%	1.1 pts
资产负债比率 (期末余额)				
总资产 / 总权益	185%	179%	183%	4.0 pts
总资产 / 总负债	217%	226%	220%	-6.0 pts
杠杆率: 总负债 / 总权益	85%	79%	83%	4.0 pts

附录

逾期率分析: M1 / M2 / M3 (展期 %基于贷款发放)

M1

	逾期1-30 天在该季度末占对应期间总放款额的比例										
	17Q4	18Q1	18Q2	18Q3	18Q4	19Q1	19Q2	19Q3	19Q4	20Q1	20Q2
17Q4	0.08%	0.03%	0.10%								
18Q1		0.15%									
18Q2			0.05%								
18Q3											
18Q4					0.54%	1.41%	2.37%				
19Q1						1.09%			0.44%		
19Q2							0.18%				
19Q3								1.35%	0.54%		
19Q4									0.84%	0.29%	0.06%
20Q1										0.31%	0.51%
20Q2											

M2

	逾期31-60 天在该季度末占对应期间总放款额的比例										
	17Q4	18Q1	18Q2	18Q3	18Q4	19Q1	19Q2	19Q3	19Q4	20Q1	20Q2
17Q4	0.29%	1.54%									
18Q1				0.06%							
18Q2											
18Q3						0.03%					
18Q4						0.21%					
19Q1						0.01%					
19Q2											
19Q3									0.10%		
19Q4										0.29%	0.03%
20Q1										1.28%	0.05%
20Q2											0.26%

M3

	逾期61-90 天在该季度末占对应 期间总放款额的比例										
	17Q4	18Q1	18Q2	18Q3	18Q4	19Q1	19Q2	19Q3	19Q4	20Q1	20Q2
17Q4		0.03%									
18Q1			3.16%								
18Q2				0.01%			0.03%				
18Q3											
18Q4						0.04%	0.08%				
19Q1							1.07%				
19Q2											
19Q3											
19Q4											
20Q1											
20Q2											

附录

金融资产减值模型

基本逻辑

- **关键要素评级**：保理类型（有追无追），客户历史履约情况，买方企业性质，基础资产状态等多因素追踪
- **国际评级数据**：采用穆迪颁布的评级数据，按中国市场的宏观经济对违约概率进行调整
- **单笔资产评估**：根据对应应收账款是否展期、逾期，以及是否有质押等因素确定损失概率
- **持续观察，每月计提**：针对每一笔资产的实际情况，进行拨备计提，确保及时合理的反馈资产状况
- **五级分类，三个阶段**：以中国人民银行五级分类制度为基础，进一步将资产分为正常，可疑和损失三个阶段

每笔保理资产的拨备率=相关保理资产的违约概率*损失概率



条件	五级分类	三个阶段	准备金计提比率*
未到期或展期不超过30天	正常	正常	1.22%
展期31-90天或逾期不超过90天	关注	可疑	16.10%
展期91天以上	次级	损失	不适用
逾期91-180天	可疑	损失	不适用
逾期181天以上	损失	损失	不适用
Overall			1.27%

* 注：截止2020年6月30日数据

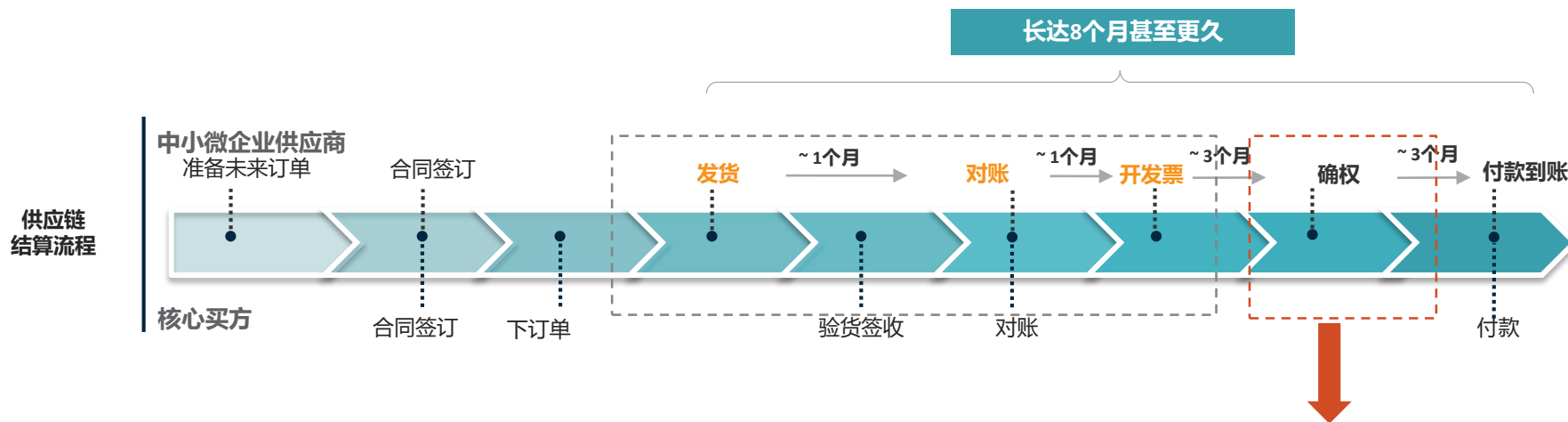
解决中小微企业融资痛点

盛业可以解决哪些问题？

中小微企业痛点：



1. 应收账款数额庞大、还款周期长，导致企业现金流紧张



3. 初期结算阶段及紧急的融资需求难以得到满足

1. 由于贷款申请和审批程序处理时间长，紧急的资金需求无法得到满足
2. 银行保理产品主要覆盖结算周期中的末期阶段，而初期结算阶段的资金需求难以得到满足

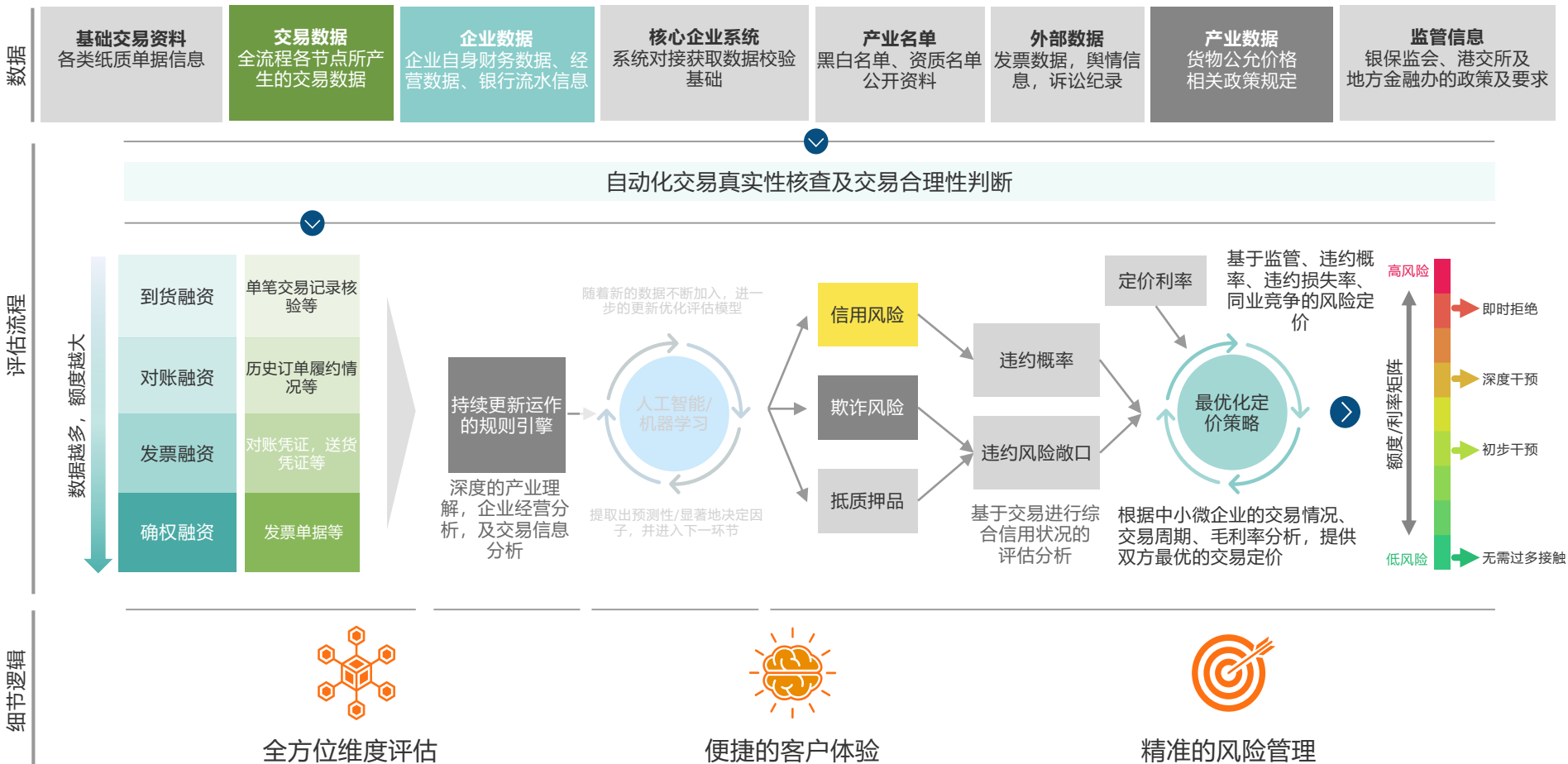


2. 难以获得银行贷款

1. 复杂的KYC程序：中小微企业往往缺乏资质难以达到银行设定的高门槛要求
2. 银行保理产品大多依赖核心买家对应收账款的确权，而中小微企业由于话语权不足难以获得买方确权

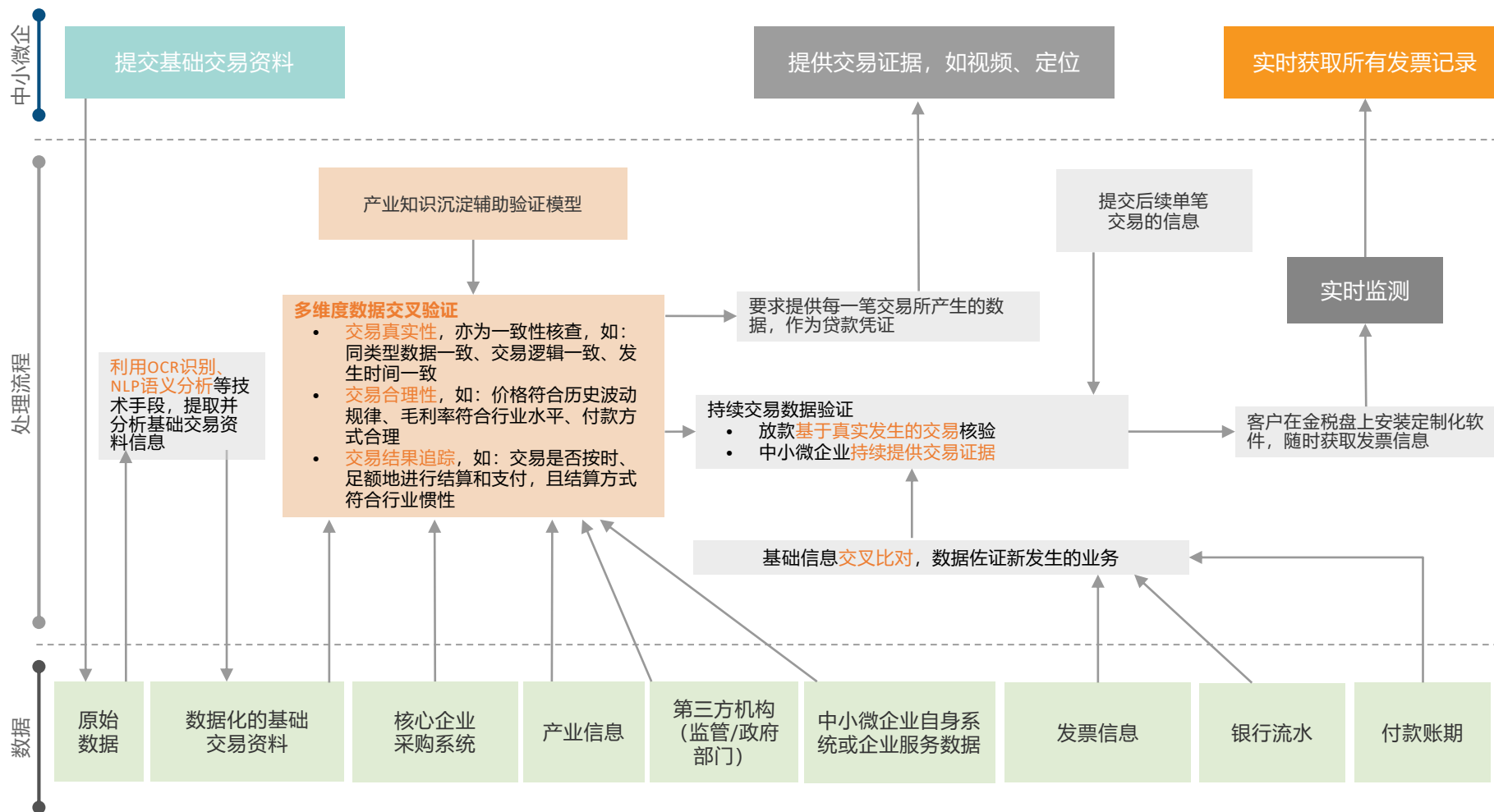
严谨的风险管理机制

风险验证模型



严谨的风险管理机制

贷款审批流程



管理团队

经验丰富的管理团队



董志锋先生
主席兼执行董事

- 盛业资本创始人
- 在战略规划、业务发展及运营管理方面拥有丰富的知识和经验
- 在多家社会慈善团体担任职位



陈仁泽先生
执行董事

- 在保理行业拥有超过 19 年经验
- 加入本集团之前，曾在多家金融机构任职



卢伟雄先生
首席财务官

- 拥有约 30 年的财务会计经验
- 香港会计师公会会员
- 澳洲特许会计师公会会员



原野先生
首席战略官

- 在资本市场拥有丰富的经验，同时在金融科技、物流、电子商务和商业服务方面拥有丰富的知识
- 曾担任美国泰山投资控股集团的执行董事，资产管理规模超过 20 亿美元



董铮先生
公司秘书

- 在法律、监管及合规方面拥有丰富经验
- 英国特许秘书和行政人员公会以及香港特许秘书公会会员



郝雅欣女士
首席风控官

- 在风险管理、金融和大数据方面拥有丰富的知识
- 主持搭建了盛业资本的综合风险管理模型和监测系统



李星先生
首席技术官

- 拥有超过16年的金融行业IT经验
- 加入本集团之前，曾在多家公司担任研发总监和首席技术官



王璐女士
产品部负责人

- 拥有14年产品和技术研发经验
- 加入本集团之前，曾在多家供应链融资公司任职

管理团队

独立非执行董事



洪嘉禧

独立非执行董事

- 德勤中国前任主席
- 获中国财政部委任的咨询专家



Loo Yau Soon

独立非执行董事

- 2013 2014 世界十大杰出青年
- 文莱经济发展局前任首席行政官



段伟文

独立非执行董事

- 金融科技平台 Fundnel 的创办人
- 曾在兰亭能源 (Pavilion Energy Management Pte Ltd.Ltd.) 担任并购业务主管



Fong Heng Boo

独立非执行董事

- 前新加坡总审计署副审计长